



BAC PROFESSIONNEL MCV



MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE OPTION A ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL

OBJECTIFS VISÉS

- Acquérir des techniques d'animation et de gestion de l'espace commercial, de gestion des produits, et des techniques de vente,
- Poursuivre ses études : MC vendeur spécialisé en alimentation, MC assistance et vente à distance, BTS Management commercial et opérationnel, BTS négociation et digitalisation de la relation client,
- Entrer dans la vie active : Vendeur(se) conseil, second de rayon, adjoint de rayon, création d'entreprise, commercial(e).

PUBLIC CONCERNÉ

Après la 3^e ou un CAP, CAPa

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

En apprentissage en commerce de biens ou services.

NOS +

- Accompagnement personnalisé,
- Structure à petits effectifs,
- Equipe disponible,
- Suivi régulier en entreprise,
- Réseau de maîtres d'apprentissage,
- Possibilité d'hébergement à la MFR durant les semaines de formation,
- SST (Sauveteur Secouriste au Travail),
- Projets d'animation et visites professionnelles.

CONTENU

- Modules d'enseignements généraux ; français, anglais, histoire/géographie, enseignement moral et civique mathématiques, sciences économique et droit, informatique, EPS, arts appliqués.
- Modules d'enseignements professionnels : animation et gestion de l'espace commercial, vente-conseil, suivi des ventes, fidélisation de la clientèle et développement de la relation client, prévention santé environnement, projet collectif de vente.

ORGANISATION PÉDAGOGIQUE

Formation par apprentissage sur 3 ans ou 2 ans sous conditions.

APPRENTISSAGE MILIEU PROFESSIONNEL

- Grandes et moyennes surfaces
- Magasins de proximité et spécialisés
- Marchés ou vente directe producteur.

MFR

CULTIVONS LES RÉUSSITES

— Formation par alternance —

MFR-CFA DE LA VALLÉE DU RETZ
11, rue du Pont Cheminet • 02290 AMBLENY
03 23 74 22 63 • mfr.ambleny@mfr.asso.fr